NORGES SILDESALGSLAG

Rundskriv

Nummer	:	**10/10**
Emne	:	**Rutiner ved landing i Danmark - agenttjenester mm.**
Til	:	**Norske Fiskere**
Sted	:	**Bergen** Dato: 30.3.2010

I lang tid har Jens Berg Shipping hatt en sentral rolle i forbindelse med landinger i Danmark, og de har utført tjenester til tilfredshet både for fiskerne, kjøperne og sildelaget.

Sildelaget har gjennom flere år sett på muligheten for at landinger fra norske fartøy i Danmark skal kunne gjennomføres uten å måtte bruke agent. Frem til nå har dette vært en ekstra kostnad for fiskerne.

I mellomtiden har antall kjøpere i Danmark blitt sterkt redusert, samtidig som antall landinger også er blitt sterkt redusert. Den tekniske utviklingen med stadig mer elektronisk dokument- og informasjonsutveksling gir også nye muligheter.

Sildelaget har derfor sagt opp ordningen med Jens Berg Shipping om assistanse i forbindelse med salg og landing av norske fartøy i Danmark med virkning fra 1. april 2010.

De fleste danske kjøpere har i fellesskap besluttet å bruke Jens Berg Shipping til følgende oppgaver:

- Innmelding av fangster til den danske fiskerikontrollen
- Sende fangstdagbok til fiskerikontrollen
- Fortolling av landingen (fangsten)
- Rapportering til danske Fødevareministeriet

De aktuelle kjøperne betaler Jens Berg Shipping for disse tjenestene.

Ved landinger til EU vil sildelaget sende inn fartøyets forhåndsmelding og landingsmelding, samt fangstsertifikat i henhold til gjeldende EU-krav.

Fartøyet kan på frivillig basis benytte seg av agent til inn- og utfortolling av fartøyet, assistanse til proviantering etc.

Vi formoder at Jens Berg Shipping og andre agenter vil kunne stå til disposisjon for å tilby slike tjenester. Vi anbefaler i slike tilfeller at pris avtales på forhånd.

Kontor Bergen: Slottsgaten 3 – Postboks 7065 – 5020 Bergen – Tlf. 55 54 95 00 – Faks 55 54 95 55
Salgsavdeling Bergen: Tlf. 55 54 95 50 – Faks 55 54 95 65
E-post: sildelaget@sildelaget.no **– www.sildelaget.no**

Sildelagets praksis med motregning av kostnader mot fangstverdi i forbindelse med landinger i utlandet vil bli videreført. Her er det flere ”kanaler” til sildelaget for slike omkostninger:

- En agent ”samler opp” alle omkostninger for samlet dekning gjennom sildelaget eller kjøperen.
- Leverandør av varer og tjenester avtaler inndekning via kjøper.
- Leverandør av varer og tjenester fakturerer fartøyet via sildelaget.

Uansett er det viktig at alle krav om trekk i fangstoppgjøret kommer raskt frem til sildelaget, maksimalt 10 dager etter landing. Sildelaget forplikter ikke for krav som overstiger fangstverdi.

Kjøp av varer og tjenester i utlandet kan selvsagt også gjøres opp ved fakturering direkte til rederi eller bruk av kredittkort.

Med vennlig hilsen
NORGES SILDESALGSLAG

Øyvind Furnes